

## 「パートナーシップ構築宣言」

当社は、サプライチェーンの取引先の皆様や価値創造を図る事業者の皆様との連携・共存共栄を進めることで、新たなパートナーシップを構築するため、以下の項目に重点的に取り組むことを宣言します。

### 1. サプライチェーン全体の共存共栄と規模・系列等を超えた新たな連携

直接の取引先を通じてその先の取引先に働きかける（「Tier N」から「Tier N+1」へ）ことにより、サプライチェーン全体での付加価値向上に取り組むとともに、既存の取引関係や企業規模等を超えた連携により、取引先との共存共栄の構築を目指します。その際、災害時等の事業継続や働き方改革の観点から、取引先のテレワーク導入やBCP（事業継続計画）策定の助言等の支援も進めます。

（個別項目）

- a. 価値分析、バリュー・エンジニアリング向上と革新的な技術開発及び合同開発案件の助言、及び企業体制再構築の支援
- b. 共通 EDI の構築、サイバーセキュリティ対策に関するソフトウェア提供、外部認証取得のための IT 管理体制の助言・支援
- c. 調達部品に関する脱・低炭素化技術の共同開発、生産工程における省エネ、脱炭素化あるいは二酸化炭素低減対策に関する助言・支援

### 2. 「振興基準」の遵守

親事業者と下請事業者との望ましい取引慣行（下請中小企業振興法に基づく「振興基準」）を遵守し、取引先とのパートナーシップ構築の妨げとなる取引慣行や商慣行の是正に積極的に取り組みます。また、下請取引以外の企業間取引についても、取引上の立場に優劣がある企業間での取引の適正化を図るという下記項目の趣旨に留意します。

#### ① 価格決定方法

不合理な原価低減要請を行いません。取引対価の決定に当たっては、下請事業者と少なくとも年に1回以上の協議を行うとともに、下請事業者の適正な利益を含み、下請事業者における労働条件の改善が可能となるよう「明示的な協議」を十分に実施の上、決定します。その際、「労務費の適切な転嫁のための価格交渉に関する指針」に掲げられた行動を適切にとった上で取引先と十分に協議し、適切に価格に転嫁します。また、原材料費やエネルギーコストの高騰があった場合には、取引先と十分に協議の上で合意した適切なコスト増加分の全額転嫁を目指します。なお、取引対価の決定を含め契約に当たっては、契約条件の書面等による明示・交付を行います。

#### ② 型管理などのコスト負担

「型取引の適正化推進協議会報告書」に掲げられている「型取引の基本的な考え方・基本原則について」や、「型の取扱いに関する覚書」を踏まえて型取引を行い、量産終了から一定年数（15年を目安とし部品/車種の特性を加味）を経過した場合は、型の廃棄を前提に協議を行うとともに、不要な型の廃棄を促進するとともに、下請事業者に対して型の無償保管要請を行いません。

### ③ 手形などの支払条件

下請事業者との取引に対する代金は、全額現金で支払います。手形で支払う場合には、割引料等を下請事業者の負担とせず、また、支払サイトを60日以内とするよう努めます。

また、下請法対象外の取引についても、中小企業庁・公正取引委員会通達『手形等のサイトの短縮への対応について(2024.4.30)』に留意し、代金の支払をできる限り現金化すること、「手形」「電子記録債権」「ファクタリング等の一括決済方式」の支払いサイトは60日以内とすること、前払比率/期中払比率をできる限り高めることなど、支払条件の改善に努めます。

### ④ 知的財産・ノウハウ

「知的財産取引に関するガイドライン」に掲げられている「基本的な考え方」や、「契約書ひな形」を踏まえて取引を行い、片務的な秘密保持契約の締結、取引上の立場を利用したノウハウの開示や知的財産権の無償譲渡などは求めません。

### ⑤ 働き方改革等に伴うしわ寄せ


取引先も働き方改革に対応できるよう、下請事業者に対して、適正なコスト負担を伴わない短納期発注や急な仕様変更を行いません。災害時等においては、下請事業者に取引上一方的な負担を押し付けないように、また、事業再開時等には、できる限り取引関係の継続等に配慮します。


### 3. その他（任意記載）

毎年サプライヤーミーティングを開催し表彰を行うなど、サプライチェーンの強化に向けた活動を行っています。

2024年10月10日

三菱ふそうトラック・バス株式会社

  
10.10.2024  
代表取締役社長・CEO カール・デッペン

  
Oct/10/2024  
購買本部長 パーササラチ・トーダ