

はこぶ。未来へ

FUSO magazine

No. **104**

2026
09/10



特集

十人十色の使い勝手！
新型2026版CANTERリニューアル





表紙は特別カラーモデル！

今号の表紙は「どんな色にも染まる」、新型CANTERの特別カラー仕様です。「十人十色のビジネスに。みんなのトラック、新型キャンター。」というコンセプトを表現しています。

CONTENTS



©FUSO magazine

本誌掲載の記事、写真、イラスト等の無断複写、転載を禁じます。

③

「逃げずに、ひたむきに」の一心で見えた景色とは

挑戦し続けるものたち

**ビコーオペレーションシステム株式会社
濱邊 主之氏**

⑥

三菱ふそう社員の「推しポイント」を紹介

特集 **十人十色の使い勝手！**

**新型2026版
CANTERリニューアル**

⑩

日野自動車との共創で誕生した渾身の一台

新章、幕開け——。
新型ファイター、デビュー！

⑪

夢があったからこそ、スプーンを曲げることができた

夢のチカラ

超魔術師 Mr.マリックさん

⑭

判断力を養うヒントがここに
ゴルフで向上する！ 経営思考

⑮

その配送、ワイズ・システムズで変わります！

⑯

三菱ふそうからのお願い

⑰

FUSO NEWS

⑱

READER'S VOICES

⑲

PRESENT

令和8年熊本地震により被災された皆さまへ

この度の令和8年熊本地震により、亡くなられた方々に深く哀悼の意を表しますとともに、ご遺族の皆さまに心よりお悔やみ申し上げます。
被災された皆さまにおかれましては、お見舞い申し上げ、一日も早い復旧・復興を切にお祈りいたします。

挑戦

し続けるものたち

Those Who Keep Challenging
Past, Now, and Future

「壁」から決して逃げない。
ひたむきに積み上げた先に、
会社の未来があった

濱邊主之

ビコーオペレーションシステム
株式会社
代表取締役 社長

東京都足立区六木3-32-18-203(本社)
設立:1977年
事業内容:大型タンクローリーによるLPガス・
液体危険物輸送
従業員数:43名(2026年7月1日現在)
車両台数:52台(2026年7月1日現在)

Summary

Past

ひたむきに

ドライバーとして入社。バブル期の激務、関東拠点の立て直し、規制緩和後の価格競争、労働争議、分社化された会社の解散などを経験する。幾度の苦境に直面しながら「コツコツやるだけ」と逃げずに向き合った。

Now

社員第一で組成

M&Aで会社を拡大し、現在はタンクローリー52台体制に。買収後は他社の異なる文化にとまどうも、中間管理職に権限を持たせ、“任せて育てる経営”に注力。独自の「手当」制度も積極的に採用している。

Future

ブランド確立

「次の50年」を見据え、目指すのは「社員にも取引先にも選ばれる会社」。物流品質を高める「ビコーブランド」を磨く。派手さよりも実質を重んじて積み重ね、関東で一番の存在感のある運送会社を目指す。

濱邊社長に
質問!

三菱ふそうのことQ&A

Q.三菱ふそうを選んだ理由と、 ドライバーからの評判は?

A. トラックを選ぶ基準は、「1日の大半をその中で過ごすドライバーにとっていい車であること」。ドライバーからは「気密性が高く振動も少なく、静か」と聞いています。

Q.担当者との 印象的なエピソードは?

A. 弊社が扱うのはライフラインに直結する大事な商材なので、車にトラブルがあったら即対応いただきたいもの。ご担当者の佐藤さんは、レスポンスが早く柔軟性もあり助かっています。

Q.三菱ふそうに望むことは?

A. 唯一ドライバーから難点として挙げるのが、セルフメンテナンスのしづらさ。簡単なものは我々やドライバーの方で整備できるような仕様にしてもらえるとうれしいですね。

質問者:
南関東ふそう袖ヶ浦支店
主任 佐藤剛(左)
常務・支店長 並木宏幸(中)
副支店長 小川誠一(右)



Past ひたむきに 会社都合で度々転属。 挑戦の連続だった

「トラックが好きだったので、ドライバーとして入社しました」

濱邊氏は前身の会社である、愛知県の美光商運株式会社で「現場」からキャリアをスタートした。入社から約1年半後、配車係への転属を打診されたが、時代はバブル期。人手は足りず、荷物は多く、毎日修羅場だった。

実はもう少しドライバーを続けた気持ちもあった。それでも「全体を見て、段取りを組み、現場を回す」という配車業務は、難しいぶんやりがいも感じたという。

その後は営業も経験し、入社10年目に取締役に抜擢。会社が関東に拠点を広げるため、千葉事業所の所長として転勤し、「新拠点を3年で軌道に乗せる」という役目を託された。

「あとから思えば、逃げられないように取締役にしたのかもしれませんがね(笑)」と濱邊氏は笑う。

創業当時の社長は先見の明があった。濱邊氏をドライバーから内勤に転属させ、さまざまなことを覚えさせて重責を与えた。結果的に濱邊氏は千葉事業所の経営を黒字化させ、分社化されるに至った。

しかしその先に苦境が待っていた。

Past, Now, and Future

挑戦

し続けるものたち

Those Who Keep Challenging
Past, Now, and Future

バブルが弾け、規制緩和により参入業者が増え、ダンピング競争が生じた。するとドライバーに対して創業当時の社長による賃下げの命が下り、労働争議が起きたのだ。

「ドライバーたちの気持ちは痛いほど分かるんです。でも自分一人ではどうにもできなかった……」

結局労働争議は収まらず、濱邊氏が任された分社は解散を迎えた。当時辛い日々を過ごしたという濱邊氏が辞めずに頑張れたのはなぜか？

「私の座右の銘は、『ひたむきにやる』です。自分は特別頭がいいわけではない。だから一つひとつ、地道に壁を越えていくだけ。でも壁を前にして逃げることはしたくなかった。あとは雇ってもらった会社に対して、そんな当たり前の動機ですよ」



Now 社員第一で組成 解散を反面教師に。 任せることで、人は育つ

実は千葉の分社が解散する少し前に、「競争が増え、このままでは淘汰されてしまう」と危機感を覚えた濱邊氏は、ある目標設定を行う。

「『関東で5本の指に入る会社』を目標に掲げ、社内や同業他社や荷主に対して、事あるごとに口にして回りました。効果は大きく、仕事や、協力してくれる方が増えましたね」

さらにはM&Aで事業を拡大し、今のビコーオペレーションシステム株式会社が誕生する。しかし会社が違えば文化も管理者の考え方も違う。そこをまとめるのが一番大変だったという。そこで濱邊氏が重視したのが、中間管理職への権限委譲だ。



コツコツ積み上げてきたからこそその重みが詰まった、挑戦を象徴するアイテムたち。上は、2024年に還暦を迎えた際に社員たちから贈られた名入りのプレゼント。下は会社設立50周年記念に作っただるま。



「トップが全部見て判断していたら、人は育たない。管理者に責任を持って現場をまもってもらいました」
 管理者とドライバーの信頼関係やモチベーションが高まる好循環が生まれ、業績も安定していったという。
 こうして着実に実績を積み上げ、創業家外の社員から社長に就任。現場から叩き上げの濱邊氏だからこそ、「運送会社はドライバーが気持ちよく働いて、笑ってくれてなんぼ」と、社員を大事にする。そのために「パーセー手当」や、「法定有給休暇を1日取得するたびに1万円の手当」など、さまざまな制度を設けている。2026年は「土用の丑の日手当」として全社員に3万円を支給した。その甲斐もあってか、ビコーオペレーションシステムの一員になってから辞めていったドライバーは少数だという。

社長の濱邊氏を囲むドライバーの皆さん。「普段各自輸送していて集まる機会が少ないから、こうして写真が撮れてうれしい」と喜んでいただけた。

Future ブランド確立

次の50年に向けて
さらなる品質向上へ

ビコーオペレーションシステムは2026年、前身時代も含めて設立50周年を迎えた。だが濱邊氏の意識は、節目を祝うことよりも、未来に向いている。

「弊社の専務が『これからは関東で一番を目指しましょう』と言ってください。挑戦を続けていこうと思っています」

そのために進めているのが、物流品質を高める「ビコーブランドづくり」

LPガスを運ぶタンクローリー。今後はさらに輸送効率を高めるべく、より大きなタンクを積めるトレーラータイプのSUPER GREATも導入予定。



Those Who Keep Challenging

だ。毎年さまざまな「目標」を掲げ、全社員で取り組みながら、会社としての強みを磨いていく。

「今年の目標は『ルールを遵守し安全最優先』です。全社員が1年間、これを意識する。そして毎年積み重ねていくことで、必ず弊社の『ブランド』になっていくと思うんです。一番というのは必ずしも売り上げや会社の規模ではなくて、『LPガスの安全輸送』といえばビコー』と思ってもらえたらいいですね」

いつもひたむきに、凡事徹底。積み重ねたその先にはきつと、濱邊氏がこれまで成し遂げてきたように、望んだ成果が待っていることだろう。



「毎年一つ、全員で達成する目標」を横断幕にして掲げる、ビコーブランド。今年は「ルールを遵守し安全最優先」。当然のことかもしれないが、「一番大事なこと」を改めて忘れないよう、常に胸に刻んでいる。

ERリニューアル

新された公式Webサイト、スタッフのこだわりまで。
に応える新型CANTERの魅力をたっぷりと紹介します。



実用性アップ

01



4P10+エンジン

新たな燃費性能を実現

ピストン、ピストンリング、インジェクター、ターボチャージャーなどエンジンのブラッシュアップに加え、排気後処理装置も改良することで環境性能のみならず、経済性も大幅に改良。「JH25^{*1}燃費基準+5% (一部機種^{*2}は+10%)」を達成する燃費性能を実現しました。

※1 JH25:2025年度重量車燃費基準。

※2 4P10+ (T2) エンジンDUONIC車 (積載量2tクラス)。

実用性アップ

02

センターディスプレイが進化

センターディスプレイ



ダンプやカーゴなどの車種を問わず、どの仕様でもオプションで選べる「センターディスプレイ」を新設定。7インチのパネルはスマホに連携し、使い慣れたマップや音楽アプリがスムーズに利用可能です。視認性に優れた10インチのフル液晶メーターとともに、使いやすさを極めた最新設備が、日々の仕事環境を快適かつスマートに支えます。

実用性の大幅アップで
多様なニーズに応える

小型トラックの定番として、多くの現場を支えてきたCANTERが、2026年モデルで実用性をさらにアップさせました。今回のモデルでは、エンジンや空力性能を見直して燃費性能を高めるとともに、センターディスプレイや電動パーキングブレーキなど、日々の使い勝手に直結する装備を拡充。サイバーセキュリティ法規にも対応し、これからのトラック輸送に求められる安全性と信頼感を一段と高めています。

公式Webサイトも全面的にリニューアルしました。多様な業種や働き方を意識した構成で、車両の特徴や架装バリエーション、リースや保険といったサポート情報まで幅広く紹介。車両選びの段階から必要な情報に迷わずたどり着ける内容になっています。

実用性と選びやすさの両面から、十人十色のビジネスに応える新型CANTER。自身の用途や現場のニーズに合う一台が見つかるはず。ぜひチェックしてみてください。

CANTER (架装:平ボデー)
型式:FBA20B21S00K / ミッション:DUONIC / 車両タイプ:標準キャブ、全低床、2t / 車両重量:2,230kg / 車両総重量:4,395kg / 最大積載量:2t / 全長:4,690mm / 全幅:1,695mm / 全高:1,975mm / エンジン型式:4P10+ (T2) / 最高出力:96kW (130PS) / 最大トルク:430N・m (43.8kgf・m)、1,600-2,130rpm / タイヤサイズ:195/75R15 / ボデーカラー:ナチュラルホワイトW31

公式Webサイトも
全面リニューアル



コンセプトは 「十人十色のビジネスに。」

さまざまなユーザー、多様な現場を象徴するビジュアルとともに、新型CANTERの特徴を伝えるファーストビュー。「みんなのトラック、新型キャンター。」の言葉には、自身のスタイルに最適な一台を見つけてほしいという想いを込めています。

おしゃれなNew Era®と コラボレーション

「仕事も、スタイルも。あなたのキャンターで。」をテーマに、New Era®とのコラボを展開。コラボレーションキャップが当たる「コラボ見積キャンペーン」を実施中です。

初めてでも安心な ガイドページを開設

はじめてCANTER導入を検討する方に向けて、基本から解説するガイドページです。

搭載機能を わかりやすく解説

ドライバーの運転を力強くサポートするCANTERの機能を、「安全性」「快適性」「燃費・走行性」に分けて、わかりやすく解説しています。

用途に合わせて 選べる架装バリエーション

シャシに対応する架装の例（カーゴ、ダンプ、バン）を詳しく紹介。用途に合うタイプが探しやすくなっています。

導入から運用まで 幅広くサポート

リースや保険、中古車、メンテナンス、アフターサービス、車両管理など、日々の運用、万が一のトラブル対応までを幅広く支える各種サービスを紹介します。

新型2026版

CANT

車両の特徴、刷
多種多様なニーズ

実用性アップ

03

衝突リスクを減らす 安全機能

車両に搭載された各種センサーやカメラが周囲の状況を検知し、衝突の危険がある際には自動でブレーキをかけるなどの制御を行うことで、事故リスクの低減、衝突被害の軽減を支援します。また、今回新たに追加した電動パーキングブレーキ*は、スイッチひとつで確実に駐車ブレーキを作動できるため、操作ミスの低減に貢献し、安心・安全な運転をサポートします。



電動パーキングブレーキ(EPB)
*積載量1.5tクラス(FBA00/FDA00)とエコモデルは非装着(従来の手引きパーキング)になります。

実用性アップ

04

サイバーセキュリティ 法規に対応

高度化する通信環境への安全性を確保するため、最新のサイバーセキュリティ法規に適合しました。車両の電子制御システムを外部の脅威から守る管理体制を整え、目に見えない部分でも「信頼の品質」を追求。デジタル化が進むこれからの物流現場でも、長く安心して使い続けられる性能を備えています。



建築・建材展に初出展

2026年7月2日、3日にインテックス大阪で開催された「建築・建材展大阪2026」に出展。新型CANTERのカーゴに、木材や仮設機材などを積載し、現場での活用シーンを披露しました。同展のCANTERは、新コンセプト「十人十色のビジネスに。」を表現した特別カラーで登場。今号の表紙を飾っていますのでご注目ください。

開発全般担当

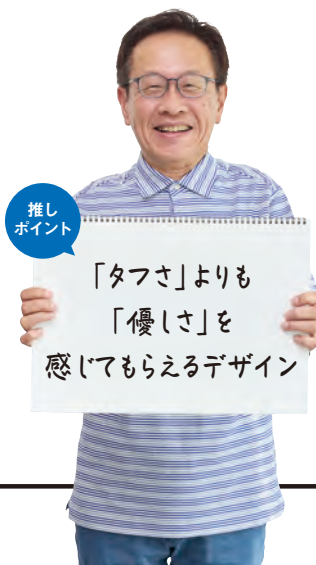


フロントバンパーの角を丸く整えることで空力抵抗を抑えつつ、2024年モデルより親しみやすいフォルムに。

小型トラックを「フレンドリー」な存在に

「生活圏で多く見かける小型トラックだからこそ、デザイン面では周囲に安心感を与える外観を目指してフロント部分の形状を変更しました。また、低燃費タイヤの採用に加え、空力性能を高めるドアバイザーの標準化などを実施しています。安全装備を搭載しながら広々とした室内を守るため、歴代CANTERで初めて車載工具をシャシ側に移設するなど、限られたスペースへの部品配置にも知恵を絞りました」

開発本部
エンタ이어ビークル開発統括部
小型トラックマネジメント部
小型トラックジャパン
松本有祐



十人十色の「ここが好き」

私たち、CANTER推し

デザイン、燃費、性能を引き出すオイルやPRの取り組みまで。
三菱ふそうの各部担当者に、
新型CANTERに込めた想いを語ってもらいました。

エンジンオイル等セールス担当

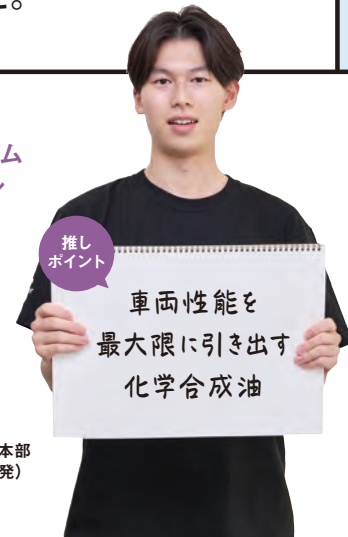
燃費向上とエンジン保護を両立する新型オイル

「新型CANTERの性能を担保するには、ふそう純正の化学合成油『ふそうプレミアムエンジンオイル0W-30』の使用が必須です。低粘度で内部抵抗を抑えつつ、高温時にも安定した油膜を保ち、添加剤の働きで摩耗や汚れの堆積を防ぎます。燃費向上とエンジン保護を両立し、交換間隔も従来の約2倍に延びました。メンテナンスの手間や廃油を減らせる点も、大きな特長です」



ふそうプレミアム
エンジンオイル
0W-30

海外販売・カスタマーサービス本部
CS製品開発部(用品・製品開発)
増田一輝



コラボ見積 キャンペーン実施中!

New Era®×CANTER
コラボレーションキャップが
抽選*で当たる!



詳しくはこちら

*第1回応募期間は終了。現在、第2回応募期間中(各回、抽選で500名さまとなります)。

より良い一台を届けたい
「推し」に込めた想い

新型CANTERは、開発、サービス、販売、PRなど、さまざまな部門の連携から生まれています。担当する領域は違っても、その根底にあるのは、お客さまにより良い一台を届けたという共通の想いです。

親しみやすいデザイン、燃費と信頼性、安全性や使いやすい機能、車両性能を支えるオイル、そして魅力を分かりやすく伝えるWebサイト。十人十色の「推し」を結集し、お客さまとともに、持続可能な物流の未来を形にしていきます。

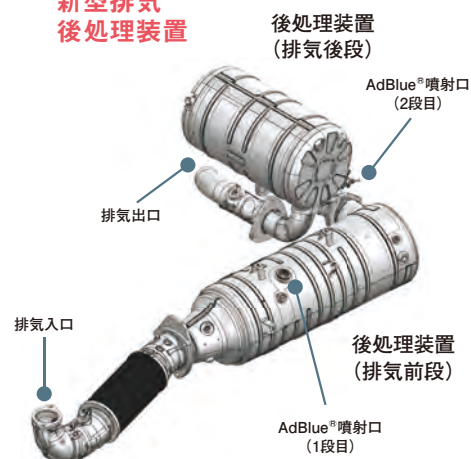
エンジン設計担当

エンジンから排ガス処理まで 細部を最適化

「SCR触媒を2カ所に配置し、各々にAdBlue®(尿素水)を噴射してNOxを還元する排気後処理装置を新たに開発しました。従来は後段のみに配置していたSCR触媒を今回新たに前段にも配置することにより触媒の昇温を早め、より幅広い運転度域でNOxを浄化できるようにし、高効率(燃費の良い)なエンジン燃焼を可能にしています」

開発本部
パワートレーン／
ソフトウェアエレクトロニクス統括部
小型先進エンジン／駆動系開発部
小型先進エンジン設計
多田秀樹

新型排気
後処理装置



押し
ポイント

燃費とともに
信頼性もアップ

安全性能担当

安全性と扱いやすさを高めた 電動パーキングブレーキ

「これまでオプション扱いだった電動パーキングブレーキ (EPB) を標準装備*しました。車両の停止中にシートベルトを外してドアを開けるなど、一定の条件を満たすと自動でパーキングブレーキがかかり、かけ忘れによる思わぬ車両の移動を防ぎます。操作はコンパクトなスイッチひとつ。手動式のようにレバーを引く力加減に左右されず、電子制御によって必要な制動力を安定して確保します。経験の違いにかかわらず、幅広いドライバーが安心して使えます」

*積載量1.5tクラス (FBA00 / FDA00) とエコモデルは非装着 (従来の手引きパーキング) になります。



押し
ポイント

停車のたびに、
より安全に、より簡単に
より快適なEPB

商品戦略・ライフサイクルマネジメント本部
小型トラック商品プロジェクト1部
ジュナエディ ステファヌス ジュリウス

商品戦略・ライフサイクルマネジメント本部
小型トラック商品プロジェクト1部
商品プロジェクト、セールスリード
マネージャー
柏谷卓

PR担当

初めてのユーザーにも 良さを知ってもらいたい

「自分のスタイルに合ったトラックをもっと自由に、直感的に見つけられる場を提供したい。そんな思いでWebサイトを全面的に刷新しました。初心者の方にも分かりやすいデザインを追求した結果、アクセス数は昨年比2.3倍に急増。New Era®とのコラボに加え、各種展示会への初出展も計画中 (詳細は右記より)。これまで接点のなかった方々へCANTERの魅力を発信します」

国内販売・カスタマーサービス本部
(左) 津谷木実 (右) 森武理衣奈

押し
ポイント

全面的に
リニューアルした
Webサイト



Japan Home Show
ビルディングショー
(11月18日～20日)



JAPAN BUILD TOKYO
— 建築・土木・不動産の先端情報展 —
(12月2日～4日)

新章、幕開け——。 新型ファイター、デビュー!

SPECIAL
FEATURE

Debut

新型中型トラック「ファイター」が、いよいよ登場。
充実した安全装備や快適性、幅広いラインアップで、
多様化する輸送ニーズに応えます。

日野自動車と三菱ふそうが経営統合して誕生したARCHION。そのARCHIONグループのビジョン「商用車の未来をともに作る」を具現化する重要なステップとなる、新型中型トラック「ファイター」が、2026年9月より順次販売開始予定です。日野自動車が誇る中型プラットフォームを活用しながらも、三菱ふそうブランドの強みも融合した、より充実した製品です。これからも三菱ふそうブランドでは小型から大型までをラインアップ。お客さまの用途や輸送ニーズに合わせた一台を、引き続きお選びいただけます。

新型ファイターが登場!
幅広い輸送ニーズに応える中型トラック



ファイター、4つのセールスポイント

走行性 — PERFORMANCE



動力性能と環境性能を両立 高度な走行性能

A05C インタークーラーターボエンジンは、全車240馬力の高出力を実現。中型「増トン」クラスでも余裕のある走行性能と登坂性能を確保します。ATを新たに採用し、スムーズな変速と操作性で疲労軽減と運転の省力化に寄与。PM除去装置と尿素SCRシステムにより、排出ガスをクリーンで環境に優しいものになっています。

安全性 — SAFETY



日々の運行を支える 充実した先進安全機能

衝突被害軽減ブレーキやサイトアラウンドモニターシステムなどの先進安全機能を搭載。出会い頭や左折時、車線変更時のリスク低減を支援し、日々の安全な運行をサポートします。

快適性 — COMFORT



長距離運行を快適に支える ハイルーフキャブを新設定

ハイルーフキャブをメーカーオプションとして新たに設定し、室内空間を拡大。長距離運行や車中泊を伴う業務での快適性に寄与します。さらに、スイッチ類の配置やメーターパネルの視認性に配慮したエルゴノミクスデザインを採用し、運転に集中しやすい直感的な操作環境を提供します。

車種展開 — LINE-UP



市場のニーズに応える 幅広いラインアップ

ニーズの高いGVW(車両総重量)8t・11t・14tクラスから、建設現場や不整地、重量物輸送など、幅広い場所や用途に対応する車両バリエーションを拡充。特にGVW8t車と11t車には新たに4WDモデルを設定し、より用途や業務に合った車両選びが可能になりました。

新型ファイターのお問い合わせはお近くの三菱ふそう販売店まで

interview
夢のチカラ

超魔術師

Mr. Maric

Mr.マリックさん

よりよい未来を実現するため、
自らの夢を信じて努力し続けている人がいます。
かつて超魔術で社会現象を巻き起こした
超魔術師のMr.マリックさん。
「テーマを持って生きること」の大切さから、
70代になった現在だからこそ思い描ける夢まで伺いました。



取材・文：奈良崎コロスケ／撮影：島村緑

人生を決定づけた ひとりの転校生との 運命的な出会い

バブル全盛期に突如テレビに現れ、従来のマジックとは一線を画した「超魔術」を披露したMr.マリック。その反響はすさまじく、本物の超能力だと信じる人も多かった。だが、マリックは自らを超能力者だと名乗ったことは一度もない。少年時代にマジックの面白さに目覚めて以来、一貫してマジシャンとして生きることを人生の軸に据えてきたのだ。

「スプーン曲げってね、夢を形にしている典型的な現象なんです。スプーンは曲げたいと思わない限り曲がらない。では、曲げるために

はどうすればいいのか、そう考えるでしょう。私もプロのマジシャンになるためにはどうしたらいいのか、ずっと考えていました」

マジックに目覚めたのは中学2年生のとき。マリックの通う中学校に転校してきた少年との出会いが、運命を決定づけることになる。「その彼がテレビに出るような天才マジシャンだった。あつという間にクラスの人気者になり『マジックってすごい!』と驚きました」

それからは、天才マジック少年についてまわる日々。彼から指導を受けていく中で、他の友人よりも手先が器用だったマリックが頭ひとつ抜け出した。

「天才に『君は伸びるよ!』なんて言われたら、自信になるじゃないですか。好きこそ物の上手なれと言いますけど、できるってこと

も重要なんですよ」

プロのマジシャンを夢見ていたものの、高校卒業後は学校推薦で一般企業に就職。それでもマジシャンになる夢は諦めきれず、週末に名古屋のデパートへ通い、手品用品の実演販売を見学する日々を過ごす。そんな折、仲良くなった実演販売員が異動することになり、後釜として転職を果たした。

「引田天功（初代）さんも実演販売からプロになったそうなので、その道が開けたような気がしました」

月給制の実演販売員までは親の理解を得られたが、腕一本で稼ぐプロのマジシャンとなると話は別。親を説得するためコンテストで実績を重ね、21歳のときにハワイの大会で優勝。しかし、スケールの大きな海外のマジックショーを見て、世界の広さを痛感した。

”

スプーン曲げは、夢を形にしている。

曲げたいと思わなければ、

スプーンは曲がらないんです



Profile

1948年12月29日生まれ。岐阜県岐阜市出身。1988年に「11PM」でテレビ界にデビューし、超魔術で一躍話題に。以降、出演番組は軒並み高視聴率となり、決めゼリふの“ハンドパワー”が流行語に。現在も全国各地の劇場公演やイベントで観客を魅了し続けている。



(左)五反田にマジックショップ(閉店済)を開いた頃のMr.マリック。五反田を選んだ理由について「駅前にロータリーがあって開放感があった。電車から街を見下ろすと、銀河鉄道みたいで夢を感じました」と語る。
(右)2025年に行われた超魔術ショーの様子。観客と共に、スプーン曲げに挑戦することもある。

「自分のやってきたマジックとは全く別物だった。いくらマジックが上手くても、人と違うことをやらないとダメなんだと。ショービジネスというものを分かっていなかったんですね。それで帰国してすぐ、マジックをやめたんです」

**遅咲きだったからこそ
応えることのできた
テレビの無茶ぶり**

故郷へ戻ったマリックだったが、何をしていても自然と涙が出る日々が1年ほど続いた。そんなころ、手品グッズの販売会社からとある生き物の飼育キットの販売員を任される。その実演販売で生計を立て、家庭も持ち、10数年にわたり安定した生活を送っていたが、40歳目前に転機が訪れる。

「家電量販店が全盛になって、このままパートで実演販売の仕事長くは続けられないと悟ったんです。そこで五反田にマジック道具の専門ショップを開きました。その店の名前が『マリック』です。マジックとトリックを掛け合わせたらマリックで、語呂もよくて覚えやすいから、自らマリック先生

と名乗るようにしました」

ショップの閉店後、ホテルのラウンジなどで行われるマジックショーに出演。浅草のホテルでテレビのプロデューサーの目に留まり、テレビの世界へ。超魔術によってブレイクを果たした。では、数多くのすぐ腕マジシャンがいる中で、なぜマリックは独自の立ち位置を築けたのか。

「テレビに出る年齢が遅かったのがよかったんだと思います。テレビの世界というのは、自分がやりたいことをやらせてはくれない。いわゆる無茶ぶりの連続なんです。引き出しの少ない若いころだったら、すぐに『無理です』と言って、次はなかったでしょうね」

プロデューサーの要求に柔軟に応えていったマリック。『バンドパワーズ』も、ファンがマリックの技を見て名付けた言葉だったが、やがて本人も自ら口にするようになった。瞬間に人気者となった当時を「楽しむ余裕はなくて、怖かった」と振り返る。

刺激に飢えた視聴者は、次々と新作の超魔術を求めた。練習する時間もない中、心身は疲弊している、テレビから距離を置き始める。「顔面麻痺にもなっちゃって、そ

れから2年ほど静養していたんですけど、テリー伊藤さんが連絡をくれて、毛色の違うバラエティ番組に出演するようになったんです」

肩の力を抜いたバラエティでは、これまでとは違う親しみやすい一面を見せ、マリックは再び注目を集めた。山あり谷ありのマジシャン人生だったが、「プロになりたい」「マジックで食べていきたい」という夢がかなえられた最大の秘訣は、その夢を人生のテーマとして持ち続けてきたことだという。

「私はずっとプロのマジシャンになるというテーマを持って生きてきた。努力するだけでは夢にたどりつけないけれど、その夢を口にすると、周りの人が助けてくれたり、思わぬ縁につながったりする。漠然と過ごしているだけでは、夢はなかなか形になりません」

そんなマリックが、77歳となった今思い描く夢とは？

「魔法使いになりたいんです。みんなが驚いて、本物の魔法だっと思えたら素敵ですよ。99%くらいまでは魔法使いに近づけると思っているんですよ。不思議な世界を、これからも研究していきます」

夢を追い続けるMr.マリックから、これからの目が離せない。

判断力を養うヒントがここに

ゴルフで向上する！

マネジメント・シンキング

経営思考

一見無関係に見えて、実は共通点が多い「ゴルフ」と「経営」。本連載では、両者に共通する考え方を通じて、ゴルフと経営の向上に役立つヒントをお届けします。今回は、経営判断にも生かせる「コースマネジメント」の重要性をご紹介します。

vol.02 自身の強みを発揮しやすい環境をつくる戦略的思考(コースマネジメント)



ティーショット

ゴルフ

ティーショットは遠くへ飛ばすことも重要だが、それだけで次の一打が有利になるとは限らない。次の一打で得意なクラブを使える距離や位置に運ぶことが、コース全体の組み立てにつながる。

経営

新しい施策や事業でも、最初から最大の成果を狙うだけでは不十分。自社の強みを生かしやすい市場・顧客・営業方法を選び、その後の展開を有利にする入口をつくることが大切。



グリーン手前

ゴルフ

グリーン手前では、ピンの近くだけを狙うのではなく、次のアプローチやパットが打ちやすい場所を考えるべき。遠回りでもバンカーを避け、傾斜の少ない地点へ運ぶ方が、結果的に打数を減らせる場合も。

経営

目標達成のために目先の受注を優先して、無理な納期や大幅な値下げを受け入れると、現場の負担が増えて利益も少なくなる。体制を整え利益を保てる条件で受注することが、次の展開につながる。



ポイント
は
次の展開を
生む
布石づくり

ハザード付近

ゴルフ

ハザードが絡む場面では、無理に越えようとせず、短い距離に分けて進む判断も必要。次のショットが打ちやすい位置にボールを運ぶことで、大きなミスを防ぎやすくなる。

経営

障害や制約がある場面では、正面突破にこだわる必要はない。自社の体制や強みを踏まえ、無理なく成果につながる方法を選ぶことが、継続的に前進するための鍵となる。



グリーン上

ゴルフ

一打で決めることだけにこだわると、外した後のパットが難しくなることも。カップを狙いながら、外しても次のパットが打ちやすい距離に止めることが、スコアの安定につながる。

経営

短期的な成果だけで終わらせず、次の提案や継続した取り組み、顧客との関係づくりまで考えることが大切。仕事の終わらせ方まで設計することで、次の成果を生む土台が整う。



目先の成果だけでは会社は成長しない
次の展開まで見据える視点を持つべし！

コースマネジメントで大切なのは、最短距離で進むことではありません。次のショットを打ちやすい位置へ、ボールを運ぶことです。得意なクラブを使える距離を残し、次の一打を打ちやすい状態にし続けることで、スコアは安定します。経営も同じく、目先の成果を取りにいく判断が、いつも最善とは限りません。単発の受注で終わらせず、納品後のフォローや追加提案まで考えて動くことで、次の商談や継続的な関係につながります。次の展開を設計する視点が、安定した成長を支えるのです。

→ Vol.03のテーマ(予定)は「スコア(業績)を改善する鍵となる“攻めどき”の判断」。

株式会社
ゼアテックス
代表取締役
監修
友野 憲一

日本インストラクタープロゴルフ協会理事も兼任。著書に『パーフェクトスイングは存在しない』(ゴマブックス)がある。

その配送、

ワイズ・システムズ で変わります！

AIを用いて配送ルートを最適化する、
配送計画システム「ワイズ・システムズ」。
このコーナーでは、ワイズ・システムズに関する
さまざまな情報をお届けします。
今回は、ワイズ・システムズを通して、物流効率化への
対応を無理なく進める方法を紹介합니다。

今年から実施された物流効率化法にある

「取組 1、2、3」に

ワイズ・システムズでスマートに対応

2026 年 4 月から、年間貨物輸送量が 9 万トン以上の荷主・物流事業者
に対して、取組 1「積載効率の向上」、取組 2「荷待ち時間の短縮」、取組 3
「荷役等時間の短縮」といった物流効率化への 3 つの取組が求められます。

三菱ふそうのクラウド運行管理システム「ワイズ・システムズ」は、物
流効率化法の求める 3 つの取組を、日々の運行管理のなかで自然に実践
できるしきみを提供します。

取組 1 積載効率の向上

「どのトラックに、
どれだけ積んでいるか」を見える化

1 回の運送で運べる貨物量を増やすには、
まず「いま、どれくらい積んでいるのか」を
把握することが大切です。ワイズ・システムズは、車両ごとの運行実績と荷物情報を
紐づけて管理し、便ごとの「積載率」や「空
気輸送」の有無などを見える化します。

- 便・車両別の積載状況を一覧表示
⇒ 積載率が低い便・区間を把握
⇒ 混載化、チャーター便の組み合わせ
見直しに活用

取組 2 荷待ち時間の短縮

「どこで、どれだけ待っているか」を
正確に把握

荷待ち時間の短縮には、「誰のトラックが、ど
の荷主先で、どれくらい待っているのか」を
数値で把握することが不可欠です。ワイズ・
システムズは、車両の位置情報と運行デー
タから、荷主先での到着時刻と荷役完了時
刻(=作業時間)を自動的に記録します。

- 荷主別・拠点別の作業時間を自動集計
⇒ 長時間待機*が発生している荷主先
や時間帯を特定

※待機時間のみの記録は、
カスタマイズで対応可能

取組 3 荷役等時間の短縮

「作業の段取り」と「実際の作業時間」をセットで改善

荷役等時間の短縮には、現場での作業だけでなく、その前段階の
「情報共有」や「段取り」が大きく影響します。ワイズ・システムズ
は、到着予測と作業実績の両面から、荷役時間の短縮を支えます。

- 到着予定時刻をリアルタイムに更新
⇒ 渋滞や遅延を踏まえた到着予測を荷主側と共有
- 到着予定時刻を事前に自動 SMS/メール配信
⇒ オプション機能であるカスタマーポータルを活用すると、
配送先で荷役作業の段取りの事前準備(例:空きパースや
フォークリフトの手配)ができる。
- 荷役開始～終了までの時間を記録
⇒ 荷主別・作業内容別の平均作業時間とばらつきを把握
- AIが実績データを学習し、配送先ごとの荷役時間を自動予測
⇒ 配車計画の精度が上がり、待機時間と残業を抑制

ワイズ・システムズで支える

物流効率化法の「取組 1、2、3」

取組 1 積載効率の向上

積載率・空車区間を
見える化し、便の統
合や混載を検討

取組 2 荷待ち時間の短縮

到着～荷役完了の時
間を自動記録し、荷
主との協議に活用

WISE Systems
(ワイズ・システムズ)

取組 3 荷役等時間の短縮

到着予測と作業時間見える化で、段取りを改善

まとめ 3つの取組を、 1つのプラットフォームで

積載効率の向上(取組 1)、荷待ち時間の短縮(取組 2)、荷役等時間
の短縮(取組 3)は、本来つながったテーマです。ワイズ・システムズ
は、配車・運行計画から、車両位置・運行実績、積載・待機・荷役の
時間データまでをクラウド上で一元管理。1 回の運行データから、
3 つの取組すべての改善ポイントを見出します。物流効率化法へ
の対応を「新たな負担」ではなく、現場のムダを減らすチャンスへ。
ワイズ・システムズが、法令対応と現場効率化を同時に支援します。

ワイズ・システムズとは？

「ワイズ・システムズ」は、クラウドを介する配送計画
システムです。ワイズ・システムズの導入で、配送の
計画から分析まで一括で管理が可能になり、配送効率
の向上につながります。

wise systems

詳細はWebサイトをチェック！

[https://www.mitsubishi-fuso.com/ja/
product/wise-systems/](https://www.mitsubishi-fuso.com/ja/product/wise-systems/)



トラック・バス インジェクター定期洗浄のご案内

クリーンな超低排出ガスと燃費向上を両立するため、近年のトラック・バスのエンジンでは超高压の燃料噴射を行っています。このため噴射する燃料温度が高温となり、インジェクターの内部に、燃料の添加剤成分や不純物が変性したデポジット(汚れ)が付着しやすくなっています。デポジットの付着で、正常な燃料噴射制御ができなくなると、予期せぬエンジントラブルにつながる恐れがあります。三菱ふそうでは、こうしたトラブル予防のため、純正インジェクションクリーナーを使用した定期メンテナンスを推奨しています。お客さまの安心稼働を守るため、ぜひお近くの三菱ふそう販売店にご用命ください。

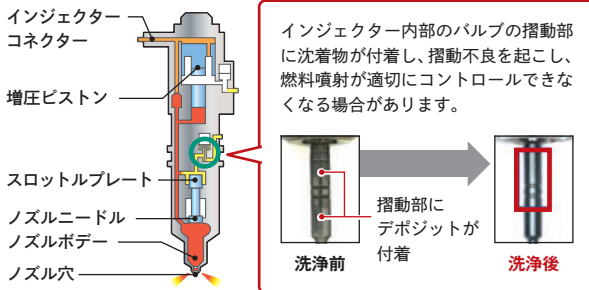
車種	搭載エンジン
大型トラック・バス	6R10、6R20、6R30、6S10、6M70
大型バス	6M60
中型トラック・バス	6M60
小型トラック・バス	4P10、4P10+



定期的なインジェクター洗浄 メンテナンスを!!

お客さまの安心な稼働を守るため

インジェクター洗浄をする理由は?



* 6R10/6R20エンジンの場合

インジェクター洗浄の効果は?

エンジントラブルの防止

DPF® 再生頻度の減少

エンジンパワーの回復

燃料の悪化防止

* DPF®は三菱ふそうトラック・バスの登録商標です。

洗浄該当車と洗浄の目安

車種	エンジン	品名	部品番号	洗浄時期(どちらが早い方)	使用本数	使用
大型トラック・バス	6R10/6R20/6R30	インジェクションクリーナー F-100	QZ000690	6カ月または50,000km	4本	必須
			QZ000658			
	6S10 6M70	インジェクションクリーナー FS	QZ000688	1年または100,000km	4本	任意
大型バス	6M60			1年または50,000km	3本	
中型トラック・バス	4P10/4P10+			1年または40,000km	70Lタンクは1本、100Lタンクは2本	必須*

※排ガス記号「2PG-」「2RG-」「2TG-」車両:必須、その他の排ガス記号車両:使用厳禁 [参考] 洗浄剤使用濃度:1.5%以下

三菱ふそう純正インジェクションクリーナー

三菱ふそうが評価した、適切かつ安全なクリーナーです。

作業手順について

- エンジン停止状態で、燃料タンク給油口周辺の油、ゴミ、水などを除去してください。
 - 燃料タンク内が空に近い状態で給油口から洗浄剤を注入し、燃料を給油してください。また、燃料は満タンになるように給油してください。
 - 洗浄剤と燃料の混合をよくするために、下記のことを必ず遵守してください。
 - 洗浄剤の注入は必ず燃料給油直前に行ってください。
 - 洗浄剤を注入後、給油するまでは絶対にエンジンを始動しないでください。
- 洗浄剤の酸化を防ぐため、注入後、再給油しない状態で車両を6カ月以上放置しないでください。

不具合発生時修理費の事例

定期洗浄を怠り、万一不具合が発生した際には修理費用が高額となります。

修理内容	有償修理費用
インジェクター交換	約60万円
エンジン交換	約700万円

*上記金額は大型トラックの一例です。

警告

- 洗浄剤は揮発性液体のため、通気の良い場所で作業してください。
- 外気温が-20℃以下となる恐れがある場合は使用しないでください。



点検・整備についてご不明点などございましたら、お近くの三菱ふそうサービス工場にお問い合わせください。



Event

「水曜どうでしょう祭 UNITE2026」と

「水曜どうでしょうキャラバン2026」に三菱ふそうが協賛！



2026年に放送開始30周年を迎える、HTB北海道テレビの人気番組「水曜どうでしょう」。三菱ふそうは、この節目を彩る2大イベント「水曜どうでしょう祭 UNITE2026」と「水曜どうでしょうキャラバン2026」に協賛します。両イベントでは、祭・キャラバン仕様にラッピングされたeCANTERが、荷物の運搬に加え、ステージとしても活躍。トークショーや限定グッズの販売、縁日コーナーなど、番組の世界観を体感できる多彩な企画も予定されています。会場で特別仕様のeCANTERをぜひご覧ください！

7年ぶりに開催する大規模イベント 「水曜どうでしょう祭 UNITE2026」

番組に出演する鈴井貴之氏と大泉洋氏、ディレクターの藤村忠寿氏と嬉野雅道氏の4人が集結。水曜どうでしょう2026特別ラッピング仕様のeCANTERと、特別塗装を施したSUPER GREAT FV-Rが展示されます。

開催概要

期間：2026年9月4日～9月6日
場所：大和ハウス プレミストーム（北海道札幌市）
時間：11時～19時（4日）、10時～19時半（5日）、
10時～20時（6日）

2025年には過去最多の3.9万人が来場 「水曜どうでしょうキャラバン2026」

ディレクターの藤村氏と嬉野氏が率いるキャラバン隊が全国の会場を巡る人気イベント。三菱ふそうが初協賛した昨年に続き、今年もeCANTERがステージ車両として活用され、全国6県6会場を回ります。

開催概要

期間：2026年9月27日～10月10日
場所：6県6会場
（福島県会津若松市、埼玉県杉戸町、神奈川県小田原市、静岡県島田市、
福井県あわら市、兵庫県加東市）
時間：10時～16時、12時～18時（島田市）、10時～18時（加東市）

CANTER

New Era®との

コラボ見積キャンペーン第2回を実施

新型CANTERとグローバルブランド「New Era®」とのコラボレーション企画「New Era®×CANTER コラボ見積キャンペーン」の第2回を実施しています。2026年9月30日までに対象車両のお見積りを取得後、三菱ふそう特設ページからご応募いただいたお客さまの中から、抽選で

500名にNew Era®とのコラボレーションキャップをプレゼントしています。



「ジャパントラックショー2026」にて展示した
展示用特別仕様車

詳しくはこちら



Event

三菱ふそうは、2026年7月2日、3日にインテックス大阪で開催された「建築・建材展 大阪2026」と、8月26日～28日に同会場で開催された「JAPAN BUILD OSAKA 建材・設備EXPO」に出展しました。会場では、建築現場での活用をイメージできるよう木材や足場材を積んだ新型CANTERを展示。多くの方にお越しいただき、盛況のうちに幕を閉じました。

大阪の建築関連展示会で
新型CANTERを展示



「建築・建材展 大阪2026」にて展示した特別塗装の新型CANTER

READER'S VOICES

—物流の現場より—

皆さまの共感を集めるべく、物流の現場で起きた「ちょっと聞いてよ」を大募集。応募フォームよりお声をお聞かせください。

07/08月号のアンケートテーマ

先輩から教わった 忘れられない一言



会社員時代の上司に、営業成績が振るわないときも「天才肌だ」と言われ続けたことが、今も自信になっている。

千葉県 会社役員

編集部からのコメント

こういう褒め方をしてくれると、「腐らず頑張ろう」と思えますね！とてもいい上司だなと思います。

「思うようにやってみる！！
あとは俺が何とかするから
大丈夫だ」

福島県 管理職

編集部からのコメント

頼もしい上司ですね…！
こういう言葉をかけられると、自分なりに頑張ろうと思えます。

従業員より「一般道で急いでスピードを出しても、速度を守って走行しても到着時間は変わらない」と教えられた。

福島県 会社役員

編集部からのコメント

急いでも到着時間はそれほど変わらないんですよ。むしろ焦りが事故につながることも…。

「嫌な人は必ずどこにでもいます。嫌だ！いやだ！と思わずその嫌な人のいいところを見つけましょう」って言われました。

岩手県 会社役員

編集部からのコメント

不要なストレスから心を守るための、とても前向きなアプローチですね。

「終わらない仕事はない」

神奈川県 管理職

編集部からのコメント

とてもシンプルですが、響きました。仕事で行き詰まったときに、思い出したい言葉です。

先輩営業マンに「お客さんからお茶を誘われたら一人前」と言われました。休憩しながらお客さんとの対話で勉強なさいということでした。

茨城県 管理職

編集部からのコメント

確かにお客さまと仲良くなると、仕事もやりやすくなりますね。

「分からないのは
恥ずかしいことじゃないから、
なんでも聞いて」

宮城県 事務職

編集部からのコメント

質問する側のハードルを下げってくれる、温かい言葉ですね。こうした声かけがあると、安心して仕事を覚えていけそうです。

一番思い出に残っている トラックは？



35年前くらいに入社後に
初めて担当したファイター。

山梨県 会社役員

編集部からのコメント

35年前だと、初代のファイターでしょうか。あの角張ったデザインは、今見ると新鮮に映ります。

キャンター。

親が新車で購入。当時としては
珍しいエアコン付き。

青森県 営業職

編集部からのコメント

純正クーラーは、昭和50～60年代だと標準的な装備ではありませんでした。懐かしい車両ですね。

会社で初めて入れた、
ツープダルの
スーパーグレート。

東京都 運行管理

編集部からのコメント

節目の一台ですね。クラッチペダルがないというのは、かなり新鮮だったのではないのでしょうか。

私の一番星は、親父が大切に乘っているFUSO THE GREATの4軸低床重機回送車です。大排気量V8エンジンと真っ赤なボディが最高。令和の国道でも光り輝いています。

栃木県 ドライバー

編集部からのコメント

懐かしい車両ですね！令和の今も現役で走る真っ赤なTHE GREATは、国道でも一際目を引きそうです。

大型免許の教習車が、SUPER GREATでした。それが、人生で初めて乗ったトラックです。入社後初めて任されたトラックは、FQのファイターでした。

埼玉県 管理職

編集部からのコメント

教習車と入社後に任された車両、どちらも三菱ふそうの車両だったんですね！勝手に縁を感じます(笑)。

三菱キャンター4WD FE3型
高床仕様タンクローリーで
灯油配達をしました。

山形県 営業職

編集部からのコメント

いろんな道に対応できる、頼もしい一台ですね。愛用ありがとうございます！

初めて乗った大型が17スーパーグレートのエグゼクティブです。転職し慣れない車なので、損傷させないように丁寧に乗ってます。

宮城県 整備担当

編集部からのコメント

初めて任された大型がエグゼクティブとなれば、自然と気も引き締まりますね。車を大切にされていることが伝わります。

当社で初導入した8t車。
4t車では過積載、10t車では現場に行きにくい。その両方を解決できたから。

京都府 会社役員

編集部からのコメント

必要な積載量を確保しつつ、狭い現場にも入れる。確かに8t車ってちょうどいいかもしれませんね。

◆2026年09/10月号のアンケートテーマ

仕事で大切にしている「マイルール」は？

安全な運行やスムーズな配送、お客さまとの良好な信頼関係は、日々の心がけが関係していることもあるはず。仕事をするうえで自分なりに決めている「マイルール」を、その理由とともに教えてください。

回答例

- * 出発前には、必ず車両の周囲を自分の目でひと通り確認する
- * 予定に変更があったら、関係者へ早めに共有する
- * お客さまからの要望は、その日のうちに手帳に記録して改善する

トラックを選ぶ上で譲れないことは何？

積載量や燃費、安全性能、運転のしやすさなど、トラックに求める条件は、仕事の内容や立場によってさまざま。選ぶ際に「ここだけは譲れない」と考えているポイントを、その理由とともに教えてください。

回答例

- * 長時間乗っているため、疲れにくいシートや広い空間が大事
- * 乗り心地に関わるので、狭い道でも取り回しやすい車体サイズ
- * 故障時やトラブル発生時にすぐ相談できるアフターサービス

ご回答いただいた内容は「2026年11/12月号」にて掲載の予定です。

PRESENT

本誌や三菱ふそうへのご意見など、アンケートにご協力いただいた方に
貴重なサイン色紙やFUSOオリジナルグッズをプレゼント!



Mr.マリックさん
サイン色紙

3名様



スリーダイヤ柄
エコバッグ

6名様

Mr.マリックさん
サイン入りスプーン

1名様



eCarter
ブロックメモパッド &
ロゴ入りボールペン

5名様



◆アンケート&応募方法

スマホ & PC から簡単に
ご回答いただけます



スマート
フォンから



PCから

<https://forms.cloud.microsoft/r/kwWXqXdZ7U>



このフォームを添付する際に、
メールアドレスなどの登録情報が
自動的に取得されることは
ありません。
* 必須



プレゼント応募も
同時にOK

スリーダイヤ柄
ゴルフボール
ゼクシオ
リバウンド ドライブ2
(12個入り)

3名様



スリーダイヤ柄
スーパーストージョ

6名様

スタンド
ワイヤレス
充電器

6名様



回答&応募締切
2026年
10月31日(土)

※ご記入いただきました内容は「FUSO magazine」誌面充実のためにのみ利用させていただき、ご本人の同意なく、個人情報を第三者に開示することはいたしません。
個人情報に関するお取り扱いにつきましては、三菱ふそうトラック・バスのホームページをご覧ください。

十人十色のビジネスに。 みんなのトラック、新型キャンター。

使う人一人ひとりにとって、いいトラックって何だろう。使うほどに差がつく低燃費、

扱いやすい運転操作性、心地よい室内、何よりも大切な安全性や信頼性…。

お客様によって気にする所はそれぞれですが、三菱ふそうは十人十色の

幅広い声にきちんとお応えし、キャンターの完成度を一段と高めました。

新時代の働きで、みんなの毎日の仕事を生き活きと彩っていく新型キャンター。

どんな現場でもベストを尽くすパートナーが、お客様の活躍をもっと輝かせます。

CANTER

みんなの仕事に、新たな効率とやさしさを。

- JH25燃費基準+5%達成（一部機種はJH25+10%達成）
- 快適で爽快な走りのデュアルクラッチ式AMT「DUONIC[®] 2.0」
- フル液晶メーター採用
- 安定稼働をサポートする先進安全装備の充実
- センターディスプレイ（全車メーカーオプション）

NEW CANTER
ウェブページはこちらへ



トラック・バスのお問い合わせは、三菱ふそう販売店へ



三菱ふそう
公式アカウント



スマホのカメラでQRコードを読み込むだけ！

三菱ふそうトラック・バス株式会社

www.mitsubishi-fuso.com